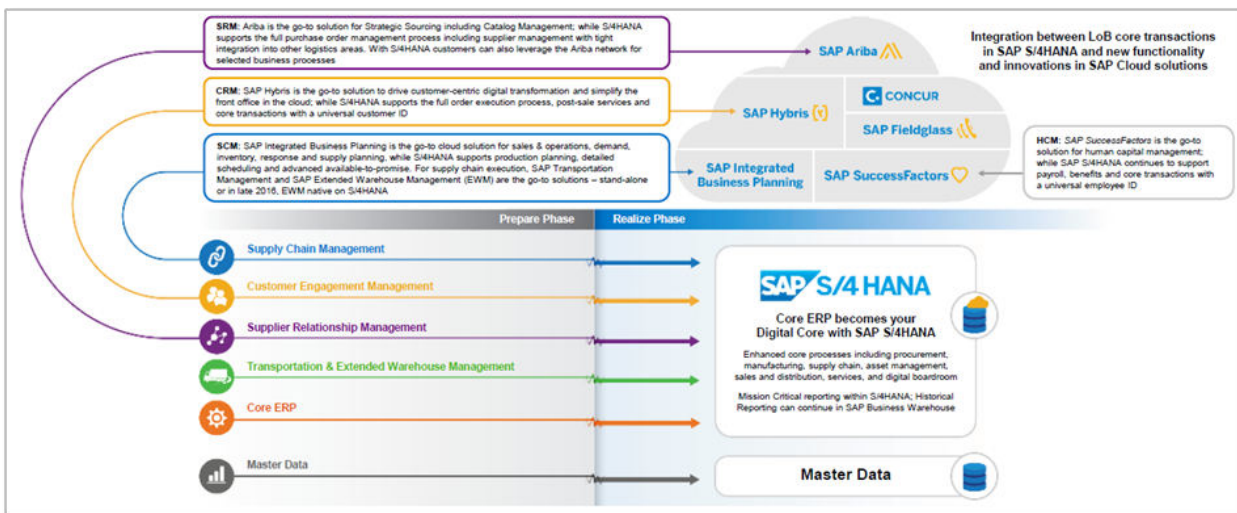


Mit SAP S/4 HANA in eine neue Dimension//

Führen Sie Ihre Geschäfte in Echtzeit mit SAP S/4HANA – der In-Memory-ERP-Suite, die den „digitalen Kern“ Ihres gesamten Unternehmens bildet. SAP S/4HANA unterstützt das Internet der Dinge (IoT), Big Data, Echtzeitanalysen, Mobilität, Geschäftsnetzwerke und Lösungen anderer Softwareanbieter und bietet damit völlig neue Möglichkeiten für Unternehmen.



SAP S/4 HANA onPremise oder Cloud



Welches ist nun der beste Weg in die neue SAP S/4 HANA Welt? Eine Frage, die sich viele Kunden zurzeit stellen. Es gibt darauf keine Standardantwort. Die IST Situation des Kunden muss individuell analysiert und darauf basierend die passenden Szenarien für S/4 HANA entwickelt werden.

Ob Neuimplementierung oder Migration bestehender Systeme, TeamWork hat bereits einige Szenarien in der Praxis durchgespielt und stellt Ihnen gerne die Erfahrungen aus der Praxis zur Verfügung. Wir arbeiten nach der neuen, speziell von SAP für S/4 HANA entwickelten Projektmethodik SAP Activate.

Nutzen Sie unser Dienstleistungsangebot rund um S/4 HANA und kontaktieren Sie uns noch heute.

Unser Team mit bestens qualifizierten Beratern steht für Sie bereit!



Die digitale Notwendigkeit

Wir stehen an einem wichtigen technologischen Wendepunkt: Alles wird miteinander vernetzt und Software wird in jedem Bereich unseres Lebens präsent sein. Dieser Wandel bringt neue Chancen und Risiken mit sich. Neue Produkte werden 5- bis 10-mal schneller entwickelt und Unternehmen können sich nur am Markt behaupten, wenn Geschäftsmodelle vereinfacht oder völlig neu erfunden werden und mit Daten Mehrwert für Kunden und Aktionäre schaffen. SAP S/4HANA® ist Ihr Schlüssel dafür: Sie können ein digitales Unternehmen werden und diese Wertschöpfung in die Realität umsetzen.

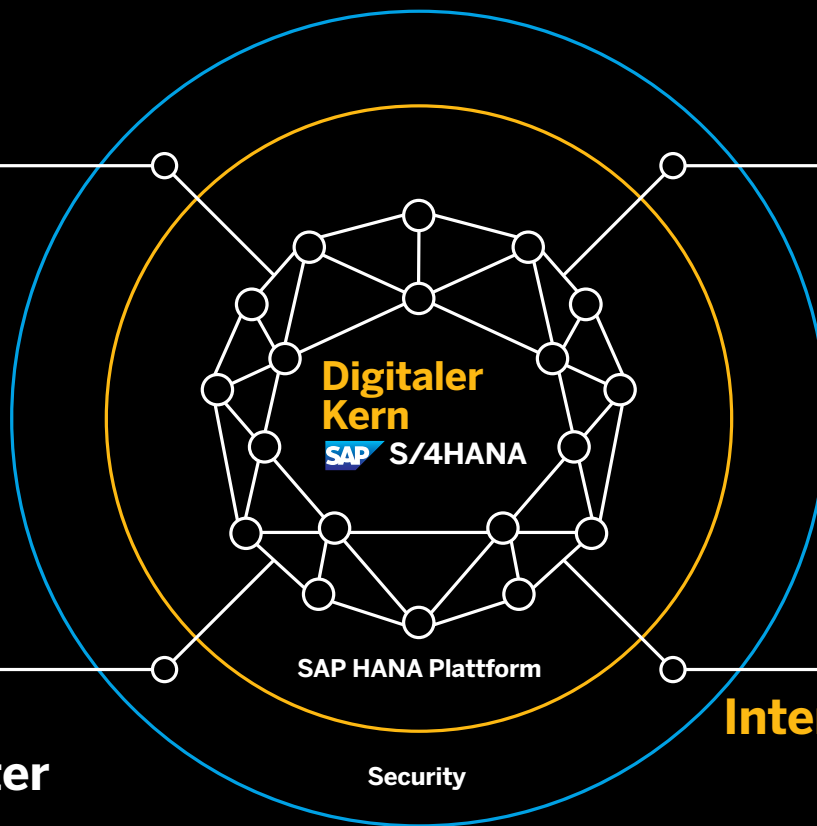
Der Zeit voraus mit SAP S/4HANA: Ein digitaler Kern unterstützt sämtliche Anforderungen des 21. Jahrhunderts.

Um mehr zu erreichen, müssen Unternehmen neue Geschäftsmodelle und Geschäftsprozesse entwickeln und die Arbeitsweise ihrer Mitarbeiter umgestalten. Dazu sind Innovationen notwendig, die die Lücke zwischen den Systemen für Transaktionen und Entscheidungsfindung schließen. Zu diesem Zweck entwickelte SAP die revolutionäre, spaltenorientierte In-Memory-Plattform SAP HANA®. SAP HANA hilft Unternehmen, sich selbst neu zu erfinden. Auf Grundlage von SAP HANA ist SAP S/4HANA entwickelt worden, die Suite der nächsten Generation, ein „digitaler Kern“, der Echtzeit-Einblicke in die Organisation verschafft, Intelligenz jenseits von Automatisierung ermöglicht und nicht nur Abteilungen, sondern die ganze Welt vernetzt. SAP S/4HANA wird zudem durch eine Reihe von Anwendungen ergänzt, um die Wertschöpfung für Unternehmen weiter zu steigern.

Digitaler Kern

**Geschäfts-
netzwerke**

**Kunden-
erlebnis**



**Einbindung
der Mitarbeiter**

**Internet der Dinge
und Big Data**

IT-Architektur des 21. Jahrhunderts – Fähigkeiten, die Sie weiterbringen

■ ■ ■ Womit möchten Sie beginnen? Mit dem digitalen Kern Ihres Unternehmens oder zunächst mit den dezentralen Prozessen? **Sie haben die Wahl.**

SAP HANA Plattform

—
Keine vordefinierten Aggregate von transaktionalen Daten, keine redundanten Daten

—
Schnellere Transaktionen und Auswertungen auf derselben Plattform

—
Schnelleres Berichtswesen und Auswertungen im transaktionalen System

—
Fortschrittliche geo-bezogene Datenauswertungen und Vorhersagen

—
Verringerte Kosten (TCO)

—
Unterstützung von Installationsprozessen mit extrem niedriger Downtime

SAP S/4HANA

—
Verbesserte und neuartige Kerngeschäftsprozesse, u.a. für Beschaffung, Produktion, Bestandsführung, Vertrieb und Logistik, Qualitätssicherung sowie Finanzen

—
Realisierung eines „Digital Boardrooms“

—
Personalisierte, rollenbasierte und einheitliche Benutzerführung durch SAP Fiori

—
Unmittelbare Echtzeitanalysen auf jedem Detail- und Informationslevel, nahezu ohne Wartezeiten

—
Vorhersagen und IoT-unterstützte Bedarfsplanung zur Optimierung der Wertschöpfung

—
Möglichkeit der schrittweisen Einführung

—
Flexibilität, um Geschäftsprozesse anzupassen

Weitere Fähigkeiten, die den digitalen Kern ergänzen

—
Offene Schnittstellen und Micro-Services, um Kunden- und Partnerlösungen in den digitalen Kern mittels der SAP HANA Cloud Plattform zu integrieren

—
Die Fähigkeit, Geschäftsprozesse nicht an ihren Unternehmensgrenzen enden zu lassen, sondern darüber hinaus zu erweitern und somit Lieferanten, Kunden, externe Mitarbeiter und das Internet der Dinge zu integrieren

—
Integrierte Daten- und Anwendungssicherheit

—
Cloud Optionen, um die Einführung neuer innovativer Anwendungen zu beschleunigen

—
Modernste analytische Plattform

Ihr Weg zur Digitalisierung

So einzigartig wie jedes Unternehmen sind auch die Wege zur Digitalisierung.

Ob es um eine Erstimplementierung geht oder um die Digitalisierung einer bestehenden SAP-Umgebung, wir haben Erfahrungen mit Unternehmen aller Größen und aus allen Branchen. Auf Basis dieser engen Zusammenarbeit hat SAP ein umfassendes Angebot zusammengestellt, mit dem Sie Ihre Roadmap zu SAP S/4HANA festlegen können – unabhängig davon, wo Sie gerade stehen.

Drei Migrationswege zu SAP S/4HANA



Neukunden – oder auch Bestandskunden, die neu anfangen wollen – starten mit einer **Neuinstallation** von SAP S/4HANA und migrieren ihre Stamm- und Bewegungsdaten mithilfe der integrierten Datenmanagement- und Datenqualitäts-Tools.



Konvertieren Sie Ihr bestehendes ERP-System innerhalb eines Schrittes auf SAP HANA und SAP S/4HANA und passen Sie dann Ihre Individualisierungen und Ihre Geschäftsprozesse schrittweise auf die Neuerungen an; ganz ohne Re-Implementierung.



Vereinfachen Sie Ihre bestehende Systemlandschaft, indem Sie einzelne Systeme zusammenlegen oder einzelne Geschäftsprozesse ausgliedern (z.B. in ein zentrales Finanzwesen)

► Für weiterführende Informationen über die Wege zu SAP S/4HANA: sap.com/S4-paths

► Für weiterführende Informationen über die Einführungsmethodik und die neuen SAP-S/4HANA-Servicepakete von Digital Business Services: sap.com/S4HANA-transition

Ganz egal für welchen Weg Sie sich entscheiden – wir unterstützen Sie mit mehrwertstiftenden, vordefinierten Service-Paketen:



Planungsworkshop für die Einführung von SAP S/4HANA: Unser Einführungsworkshop legt gemeinsam mit Ihnen die Einführungsstrategie fest, identifiziert Abhängigkeiten und technische Voraussetzungen sowie Ihre Zielarchitektur – begleitet von einem Architekten der SAP.



Strategie- und Implementierungsworkshop: Auf dem nächsten Detaillierungsgrad fokussieren wir uns auf die technische Implementierung, also die Migrationsplanung, Daten- und Systemmigration, Hochverfügbarkeits- und Datenrettungsszenarien.



Migrations- und Innovationsworkshop: Für die funktionale Umsetzung nutzen wir vorkonfigurierte Geschäftsprozesse und eine standardisierte Implementierung. Mit einer umfassenden Analyse der Auswirkungen auf Ihren Geschäftsbetrieb unterstützen wir Sie dabei, Ihr Support-Konzept festzulegen.



Optimieren und ergänzen Sie Ihre Implementierung. Mit diesem Service – umfassend und individuell auf Sie zugeschnitten – können Sie über den digitalen Kern hinaus innovative Lösungen entwickeln und völlig neue Geschäftsmodelle für Ihr Unternehmen gestalten.

In vier Schritten zum Erfolg

Egal, wo Sie stehen – mit dieser strukturierten, vierstufigen Methode wird Ihre Digitalisierung erfolgreich verlaufen.



1

Abstimmung mit der Führungsebene

Geben Sie die Richtung vor und legen Sie Ihre Erwartungen fest. Formulieren Sie die Strategie und stimmen Sie sich zu Umfang, Zeitplan, Ressourcen und zum Steuerungsmodell ab.

2

Wertermittlung und Planung der Migration

Bestimmen Sie mit Design Thinking, Workshops und Bewertungsinstrumenten die Innovationspotentiale für die Prozessoptimierung und das Geschäftsmodell. Erarbeiten Sie den Business Case, die Solution Roadmap und den individuellen Plan für die Migration, die Integration und die Umsetzung.

3

Validierung und Zustimmung des Vorstands


























Lassen Sie Ihre abschließenden Empfehlungen validieren. Stellen Sie sicher, dass der interne Kunde einverstanden ist und präsentieren Sie Ihre Ergebnisse dem Vorstand. Unterstützen Sie den Kunden bei internen Prozessen zur Entscheidungsfindung und zum Bereitstellen des Budgets, um Verhandlungen abzuschließen.

4

Mehrwert für den internen Kunden

Stellen Sie eine termin- und budgetgerechte Lieferung sicher, die Mehrwert für den Kunden schafft. Nutzen Sie dazu SAP Model Company und SAP Rapid Prototyping mit Premium Engagement Services.

SAP S/4HANA Roadmap und Innovations-Schwerpunkte

	 Beschaffung	 Produktionsplanung	 Auftragsmanagement	 Servicemanagement	 Personalwesen	 Finanzwesen
Entscheidungsträger	Chief Procurement Officer Chief Finance Officer Chief Operations Officer	Chief Supply Chain Officer Leiter Produktion Leiter Entwicklung	Chief Finance Officer Chief Operations Officer Leiter Produktion	Chief Operations Officer Leiter Service Leiter Produktion	Leiter Personal	Chief Finance Officer Leiter Controlling
Kernfunktionalitäten	Lieferanteninformationen und -stammdaten Bezugsquellen- und Vertragsmanagement Operative Beschaffung Bestandsführung und grundlegende Lagerverwaltung Rechnungs- und Kreditorenmanagement	Projektsteuerung und Produktentwicklung Produktionstechnik Produktionsplanung Produktionsorchestrierung und -durchführung Qualitätsmanagement Bestandsführung und grundlegende Lagerverwaltung Wartungsmanagement	Auftrags- und Vertragsmanagement Bestandsführung und grundlegende Lagerverwaltung Forderungsbearbeitung	Verwaltung von Servicestammdaten Servicemanagement Ersatzteilmanagement Verwaltung von Servicevereinbarungen	Zeiten- und Anwesenheitsverwaltung Kern-HR-Funktionalität wird über das SAP HCM Modul oder über SuccessFactors in der Cloud bereitgestellt	Buchhaltung und Abschlüsse Kostenmanagement und Ergebnisrechnung Finanzplanung und Analyse* Finanzmittel- und Finanzrisikomanagement* Unternehmensfinanzierung* Enterprise Risk and Compliance Management*
Geplante Innovationen 2016 <small>(Beispiele, Aufzählung unvollständig):</small>	Extended Warehouse Management, nativ auf SAP S/4HANA 		Kapazitätsplanung und detaillierte Produktionsplanung (basierend auf PP/DS) 		Contingent Workforce 	Transfer Pricing mit Gruppenbewertung, parallelen Büchern und Belegsplitt 
Neu entwickelte Geschäftsprozesse für eine höhere Leistung (neue, vereinfachte Geschäftsprozesse ermöglicht durch In-Memory Technologie)	Available to Promise (Erweiterung) 		Zeitplanung für Projektdienstleistungen 			
SAP unterstützt eine durchgängige Prozessintegration zwischen SAP S/4HANA und SAP-Cloud-Lösungen (SAP Ariba, SAP SuccessFactors, SAP Fieldglass, SAP Concur, SAP Hybris, SAP Cloud for Customer, SAP Financial Services Network) und Drittlösungen wie Vertex für Steuerberechnungen sowie Integrationstools, beispielsweise SAP HANA Cloud Integration, SAP Process Orchestration und Programmierschnittstellen zu Cloud-Apps durch die SAP HANA Cloud Platform in folgenden Bereichen:	SAP S/4HANA Marketing mit Twitter, SAP S/4HANA mit SAP Cloud for Customer 		In-App Erweiterungen und Einsatz der SAP HANA Cloud Platform für Side-by-Side-Szenarien 			
Neuartige Benutzeroberflächen:	SAP Fiori: intuitive Nutzung auf allen Geräten, Mobile-First-Ansatz, optionale Cloud-basierte Version 		Erweiterte SAP Fiori Cockpits für operative Beschaffung und Kreditorenmanagement mit vorausschauender Analyse zur besseren Entscheidungsfindung 			
Weitere Informationen zu Integration, Cloud, On-Premise, industriespezifische Lösungen finden Sie hier: sap.com/S4-roadmaps	Beschaffungsübersicht in der SAP-Fiori-App, inklusive Überwachung von Verträgen und Lieferantenleistungen und weiterer Kennzahlen von SAP Smart Business 		Erweiterte SAP Fiori Cockpits für das Finanzmittelmanagement 		Erweiterte SAP Fiori Cockpits für das Finanzmittelmanagement 	
Industriespezifische Lösungen mit flexiblen Echtzeit-Einblicken	Erweiterungen für SAP for Oil and Gas, inklusive SAP Traders' and Schedulers' Workbench, Bestandsprognose und Analysefunktionen für Kohlenwasserstoffprodukte optimiert mit SAP HANA  Erweiterung des Vertriebsmoduls von SAP for Mill Products  Warenmanagement für SAP for Retail  Patientenabrechnung für SAP for Healthcare  neue SAP-Fiori-Apps für Funktionen mit Budgetverantwortung für SAP for Public Sector  Professional Services Cloud-Erweiterungen 					

 Cloud |  On-Premise | *Separate Lizenz erforderlich.

SAP S/4HANA Mehrwerte

Unternehmen, die SAP S/4HANA einführen, können einen Mehrwert in den folgenden vier Bereichen erzielen:

Schnellere Entwicklung neuer Geschäftsmodelle
Eroberung neuer Märkte und Branchen
Direkte Synergieeffekte aus Fusionen und Übernahmen
Unternehmensführung in Echtzeit (SAP Digital Boardroom)
Flexible Umstrukturierungen
Schnelligkeit und Agilität
Run simple (Vereinfachung von Prozessen)

Risikomanagement und Betrugserkennung in Echtzeit
Compliance im Finanzwesen und Steueroptimierung
Gemeinschaftlicher Ansatz beim Risikomanagement
Optimiertes Auditmanagement



Gewinnsteigerung durch hochwertigen, durchgängigen Kundenservice
10–15 % weniger Zeitaufwand für Inventur
10–15 % geringere Logistikkosten
5–10 % geringere Instandhaltungskosten
10–15 % geringere Produktionskosten
25–30 % kürzerer Herstellungszyklus
10–15 % höhere Produktivität
Steigerung der Gewinnmarge

Projektlieferung in Wochen/Monaten und nicht in Jahren
10-mal geringerer Speicherbedarf
Über 10-mal schnellere Datensicherung/-wiederherstellung
7-mal höherer Durchsatz
50–70 % schnelleres operatives Reporting
Beschleunigte Innovation auf Basis der SAP HANA Cloud Platform
Einfachere Einführung durch die Cloud und SAP Fiori

Die Vorzüge ergeben sich aus den Erfahrungen der SAP S/4HANA-Erstanwender oder basieren auf konservativen Outside-In-Schätzungen bezogen auf die erweiterten Funktionen. Da jedes Unternehmen unterschiedlich ist, möchten wir mit Ihnen gemeinsam Ihre individuellen Vorteile herausarbeiten.

O.C. Tanner

15

Jahre Kundentreue
(durchschnittlich)

99%

termingerechte
Lieferungen

97%

Kundenzufriedenheit

O.C. Tanner ist weltweit führend bei der Entwicklung von Programmen zur Anerkennung und Belohnung von Mitarbeitern. Um sich als Branchenführer zu behaupten, treibt O.C. Tanner die globale Expansion voran und führt immer wieder neue Geschäftsmodelle ein.

Das Unternehmen nutzt SAP S/4HANA, um die komplexen Logistikprozesse der Lieferanten und deren eigene Fertigung zu steuern. E-Commerce-Lösungen sollen die Lieferanten darüber hinaus in die Prämienabwicklung einbinden und das digitale Kundenerlebnis verbessern.

„Wir brauchten sehr flexible IT-Systeme, um neue Produkte erfolgreich auf den Markt zu bringen.“

Niel Nickolaisen,
Chief Technology Officer
bei O.C. Tanner

Airbus DS Optronics

4

Tage anstelle von 3 Wochen
für den Jahresabschluss

Wichtige Kennzahlen wie Umsatzprognosen und Projekt-Cashflows sind für Berichte und Präsentationen sofort verfügbar und beschleunigen den Planungsprozess deutlich. Reporting ist nahezu in Echtzeit möglich – bei Bedarf überall und jederzeit.

„Durch die Digitalisierung konnten wir unsere Geschäftsprozesse in Finanzwesen und Controlling viel effizienter gestalten.“

Jochen Scheuerer,
Director Information
Technology bei Airbus
DS Optronics

Sabre

24

unterschiedliche Systeme
wurden auf 3 Systeme
konsolidiert

300

Integrationen

Sabre ist das frühere Reservierungssystem für Fluggesellschaften, das sich mittlerweile zu einem Softwareunternehmen entwickelt hat und alle Aspekte des Transportwesens bedient.

Mit der leistungsstarken Business Suite SAP S/4HANA konnte das Unternehmen neben der enormen Vereinfachung der internen Systeme neue Einblicke gewinnen und innovative Ideen und Wege finden, um mit der eigenen Belegschaft produktiver zu arbeiten und das Potenzial um ein Vielfaches zu multiplizieren.

„Mit S/4HANA verfügen Mitarbeiter über Werkzeuge und Informationen, die innovative Denkweisen fördern.“

Steve Strout,
Vice President
für Corporate Systems
bei SABRE

MEMEBOX

50%

bessere Vertriebs-
ergebnisse durch
ständigen Zugriff
auf relevante Daten

50%

Reduktion der Laufzeit
im Finanzabschluss

100%

Umsatzsteigerung seit
der Einführung von
SAP S/4HANA Finance

MEMEBOX ist ein Kosmetikunternehmen aus Südkorea, das die Expansion nach China, Amerika und Südostasien plant. Neben dem Online-Handel sollen auch Ladengeschäfte aufgebaut werden.

MEMEBOX hat sich für SAP S/4HANA Finance entschieden, um eine tiefgehende Transparenz in die logistischen Abläufe zu erhalten. Die Verwendung dieser zentralen Plattform ermöglichte dem Unternehmen agil zu handeln und die Expansion voranzutreiben. Dank des „Best Model“-Ansatzes konnte MEMEBOX innerhalb von fünf Monaten mit der Lösung live gehen, die Gesamtbetriebskosten (TCO) senken und gleichzeitig das Wachstum beschleunigen.

„Wir sehen SAP als strategischen Partner, der uns bei der digitalen Transformation leitet.“

Rio Kim,
CFO, MEMEBOX Inc.

► sap.com/S4HANA-transition



DISCLAIMER Die in dieser Broschüre enthaltenen Informationen sind Eigentum von SAP. Diese Broschüre unterliegt keiner Vereinbarung mit SAP. SAP ist in keiner Weise verpflichtet, in dieser Publikation oder einem zugehörigen Dokument dargestellte Geschäftsabläufe zu verfolgen oder hierin wiedergegebene Funktionen zu entwickeln oder zu veröffentlichen. Alle Hinweise und Funktionalitäten in dieser Broschüre können von SAP jederzeit und ohne Angabe von Gründen unangekündigt geändert werden. Diese Publikation 1) stellt keine Zusage, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Material, Code oder Funktionen dar. 2) wird ohne jegliche Gewähr, weder ausdrücklich noch stillschweigend, bereitgestellt. Dies gilt insbesondere hinsichtlich der Gewährleistung der Marktgängigkeit und der Eignung für einen bestimmten Zweck sowie für die Gewährleistung der Nichtverletzung geltender Rechte. 3) dient zu Informationszwecken und darf nicht in einen Vertrag eingebunden werden. SAP übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder